Prímor Inteligência Contábil

guia prático: como ter sucesso na minha minha

EMPRESA DIGITAL

A cada dia que passa, a internet vem se mostrando como uma excelente ferramenta e ambiente de trabalho. Isso porque o empreendedorismo digital vem abrindo muitas portas, fazendo com que mais profissionais

tirem seus sonhos do papel

e iniciem um negócio digital de forma efetiva e de sucesso.

Com isso, o mercado digital vem tomando proporções gigantescas. Sendo preciso ficar atento aos fatores que podem influenciar em sua prosperidade.

Com o avanço da internet e do mercado digital cresce cada vez mais o número de pessoas que buscam crescer neste cenário, são vendedores, professores, produtores, afiliados, influencers, desenvolvedores entre outros que surgem a cada dia.

O cenário de crise e perdas de empregos de carteira assinada revelou a muita gente que a internet é o agora, surge então a oportunidade, talvez você seja uma dessas pessoas, ou talvez você já esteja nesse mercado a mais tempo, porém o fato é que:

você precisa regularizar o seu negócio digital.

42%

dos negócios encerram suas atividades em menos de 2 anos. O primeiro detalhe a entender é, você precisa ter uma gestão do seu negócio. Hoje 42% dos negócios encerram suas atividades em menos de 2 anos, isso também se estende ao mercado digital, você é um expert no seu conteúdo ou produto, mas você é um expert em gestão ou na tributação do seu negócio?

Isso é muito comum e aqui nesse ebook queremos lhe explicar **como abrir sua empresa digital** e ter sucesso no seu negócio.

Por que abrir uma empresa digital?

O fato de trabalhar na internet faz muitas pessoas acharem que está invisível as legislações tributárias, entretanto a cada dia vemos a receita federal ter mais dados e informações sobre as finanças e formas de consumo.

Sendo assim é indispensável administrar o seu negócio de forma legítima criando uma personalidade jurídica.

Quais os benefícios de abrir uma empresa digital?

Ao abrir uma empresa digital, um CNPJ, que compra, vende, que recolhe os impostos, você passa a ter seus lucros e dividendos que são isentos do Imposto de Renda, ou seja, significa economia tributária.



1

Desenvolver uma Gestão eficiente do seu negócio.

Você consegue mensurar de forma precisa seus números e resultados? A grande parte dos empresários não possui um bom controle, a vantagem de abrir uma empresa digital estruturada é poder executar uma gestão eficiente do seu patrimônio, utilizando análises profundas dos dados e resultados.

2

Separar despesas e receitas Físicas e Jurídicas.

Um dos principais princípios da contabilidade é também um dos segredos para uma boa gestão financeira, você precisa separar suas finanças, determinar quando você pessoa física recebe como retirada pró-labore (salário) da sua empresa, isso ajuda a manter o caixa da sua empresa equilibrado, e o seu patrimônio poderá crescer de forma saudável.

Como abrir a minha empresa digital?

O processo de **abrir uma empresa digital** requer algumas burocracias, e você precisará de um **contador consultor** para adequar todos os processos da abertura.

- Definição do tipo de empresa e regime jurídico.
- Definição das atividades.
- Melhor regime tributário qual o mais econômico.
- Qual endereço? Como efetuar sede virtual?
- Definição de nomes e razão social.
- Emissão de certificados digitais.
- Padronização de programas e ferramentas para automatizar o processo de notas fiscais e gestão.

Esses são alguns dos primeiros passos para a abertura do seu negócio digital.



Mas o que éser empreendedor digital?

O empreendedorismo digital é hoje uma excelente modalidade de negócio, que permite que um profissional trabalhe em um ambiente totalmente virtual.

Em suma, sua oferta de produtos ou serviços ocorreram de forma 100% online. Desta forma, um de seus pontos principais é que existem milhares de possibilidades de se **empreender digitalmente** e começar o seu próprio negócio.

Seja através de seu próprio site, por meio de uma loja virtual, pelas redes sociais, trabalhando com terceiros, dentre outros.

Como iniciar um negócio digital?

Uma dica bastante importante para qualquer profissional que deseja empreender é estar atento a **geração de valor de sua marca**.

Este tem sido um dos maiores problemas da empresa no mercado, principalmente em meio a um período de instabilidade econômica, como o que vivenciamos agora.

Sendo assim, ao empreender com um negócio digital, é essencial estar atento à construção de valor de cada produto ou serviço.

Deste modo, separamos uma lista com perguntas que podem ajudar o empreendedor a compreender melhor todos os aspectos envolvidos em sua comercialização:

Qual produto ou serviço vai ser vendido?

Como ele será vendido?

Quanto irá custar?

Qual será a margem de lucro trabalhada?

Onde será divulgado?

Como será feita a prospecção?

Uma dica importante para quem vai iniciar um negócio digital é compreender se ele será replicável e escalável.

Além disso, é importante pensar na criação de um negócio que tenha domínio. Ou seja, ao empreender no ambiente digital, se faz de extrema importância ter conhecimentos técnicos e gerais sobre sua atividade empresarial, assim como do mercado.

Conheça os principais tipos de negócios digitais

Sabemos que a internet possibilita uma imensidão de possibilidades. Logo, ao empreender no meio digital, é preciso ter bastante cautela. Deste modo, busque fazer uma extensa pesquisa, a fim de descobrir quais são as principais opções ao abrir um negócio digital.

Veja a seguir quais são as possibilidades:

- E-commerce;
- · Vendas de cursos online;
- · Marketing digital;
- · Venda de infoprodutos;
- · Consultoria online;
- Dentre outros.

Abrir uma empresa e se destacar no mercado não é uma tarefa simples. Isso porque é preciso um trabalho diário, com muita determinação, foco e persistência.

5 passos para investir com sucesso no empreendedorismo digital

Em meio a tantas possibilidades, é normal que um empreendedor possa se sentir perdido e não saber por onde começar. Deste modo, pensando em como poderíamos ajudar nossos leitores, separamos os primeiros cinco passos que todo empreendedor digital precisa aprender.

Confira a seguir.

Faça uma análise sobre o seu nicho.

Existe uma infinidade de nichos que podem ser explorados por um empreendedor digital, podendo ser: área da saúde, educação, marketing, tecnologia, bem-estar, vestuário e etc.

Diante disso, é preciso ficar atento às áreas que possuem maior concorrência, como também as que estão em ascensão.

Por este motivo, o melhor modo de se tornar um empreendedor digital é fazendo uma análise profunda de seu nicho de mercado.

2

Defina o seu tipo de negócio.

Agora que já conhece melhor o nicho que irá atuar, chegou o momento de decidir qual o seu tipo de negócio.

Isso porque o empreendedorismo digital não se resume apenas às lojas virtuais. É possível oferecer serviços como de consultoria, contabilidade, marketing, dentre outros.

Além disso, também é possível trabalhar na criação de produtos digitais, como cursos online e e-books.

Crie o seu plano de negócios.

Nosso terceiro passo está relacionado à criação de um plano de negócios, uma vez que este documento estratégico permite registrar todas as análises, projeções e visão de seu empreendimento.

Dessa forma, a partir deste plano, o empreendedor terá em mãos ações que nortearam a criação de objetivos e metas.

Sendo assim, tais pontos devem ser levantados em sua elaboração:

- Análise competitiva;
- · Plano financeiro e de marketing;
- · Análise do negócio e do mercado.



Conheça o marketing digital.

Se deseja ter sucesso no empreendedorismo digital, é fundamental que invista na divulgação de seu negócio. Sendo assim, se torna essencial que aprenda um pouco sobre as soluções que o marketing digital apresenta. Isso porque, se não investir nos recursos certos, muito dificilmente alcançará seu público e terá um bom faturamento. Desse modo, conhecendo mais sobre os benefícios do marketing digital, poderá investir em estratégias que atraiam o público certo e que permita converter essas pessoas em potenciais clientes.

Não desanime no primeiro fracasso



Não desanime no primeiro fracasso.

Por mais que o empreendedor tome todas as medidas de forma estratégica, se planeje, estude o mercado, a sua concorrência, não temos como medir quando uma coisa pode dar errado, bem como qual momento o seu primeiro erro poderá acontecer.

Até mesmo porque é normal que pequenos e grandes negócios enfrentam desafios no empreendedorismo.

Dessa forma, nossa última dica é que o profissional persevere em seus sonhos e não se permita desistir no primeiro fracasso.

Portanto, esperamos que nossos passos abordados ao longo de nosso conteúdo possam ajudar você a empreender de forma mais assertiva e segura.

Precisando de ajuda?

5 Motivos para ser cliente Prímor.

- Um atendimento humanizado em tempo real de qualquer lugar, apesar de acreditarmos muito na internet, entendemos que do outro lado existem seres humanos, com emoções, sonhos e ideais, trabalharemos juntos por eles.
- Nós cuidamos de tudo, você não precisará se preocupar.
- Nós disponibilizamos sede virtual gratuita para nossos clientes.
- Em alguns pacotes você poderá ter sistema de gestão gratuito.
- Efetuamos os seus certificados digitais sem você sair de casa, e em alguns pacotes são gratuitos e brinde promocional.

Você é expert em conteúdos, produção, vendas, enfim, nós somos experts em garantir o seu sucesso empresarial e a economia para sua empresa. Conte com a Prímor para abrir uma empresa digital.

Fale com um especialista!

Quer abrir sua empresa digital?

Fale com um especialista agora!



Instagram: primor.inteligenciacontabil **E-mail:** comercial@contabilprimor.com.br

Site: www.contabilprimor.com.br

Contato: (44) 9 9927-6576 Conteúdo: Italo Eduardo

Diagramação: Amanda Raiane